

# SUPPLY CHAIN MANAGEMENT FORUM XI

20.10.2011 SCANDIC CONTINENTAL, HELSINKI

## SCM – How to succeed in an unpredictable world

Jo 11. kerran järjestettävän seminaarin huippuluennon sijait antavat uusia näkökulmia toimitusketjun tehostamiseen.

Tule saamaan innovatiivisia ideoita ja verkostoitumaan toimitusketjun hallinnan erikoistapahtumaan!



Tämän vuoden seminaarin Keynote-puhuja on Dr Lisa Lang, joka perehdyttää siihen, miten kapeikkoajattelua (Theory of Constraints) hyödyntämällä parannetaan tehokkuutta ja tehdään tulosta. Seminaarin muut puhujat avaavat omasta näkökulmastaan miten toimitusketjua kehittämällä saadaan yritykselle aikaan tulosta ja menestystä.

### KEYNOTE SPEAKER

*Dr Lisa Lang, Science of Business*

Maximizing Supply Chain Profitability using Theory of Constraints

Most supply chains are driven by forecasts. But, the only thing we know for sure about a forecast is that it's wrong. So for supply chains to increase their effectiveness, there needs to be a move from forecast driven to consumption driven. The challenge is that most supply chains have been using forecasts for so long, they have no idea about how to make the switch. Without this switch inventory levels, inventory turns and the sluggishness we've all come to expect will return to pre-2008 levels (if they haven't already).

In this highly interactive presentation, "Dr Lisa" Lang will discuss how to make this switch, along with:

- How to make management decisions that are aligned with profitability goals
- How to increase profitability by increasing capacity with no corresponding increase in expenses or capital investment
- How to create a "Mafia Offer" that allows this newly created capacity to be sold

If you are frustrated with your profit level and are tired of chasing constraints, then this event is for you!

### OTHER SPEAKERS:

- *Heikki Kaasalainen, Factory Director, Glaston Finland Oy*  
60% Working Capital Efficiency Improvement in 18 Months
- *Brad Stillahn, Science of Business*  
Supply Chain Measures the Theory of Constraints Way
- *Mika Selänne, Vice President, Operations Europe, Cargotec Supply, Cargotec Oyj*  
Cargotec Supply Development, Case Poland - How Cargotec moved supply operations closer to customers



ILMOITTAUDU 30.9. MENNESSÄ, niin saat lahjaksi TOC:n luoneen Eliyahu M. Goldratt:n klassikkokirjan *The Goal: A Process of Ongoing Improvement* (uusi painos vuodelta 2004)



capacent  
GOL

TALENT PARTNERS

SOLTEQ  
expax  
SYSTEMS

LOGY

Lisätiedot ja ilmoittautuminen: [www.supplychainforum.fi](http://www.supplychainforum.fi)

# OHJELMA/PROGRAM:

- 08.30-09.00 REGISTRATION AND COFFEE**
- 09.00-09.10 WELCOME AND OPENING SPEECH**  
*Chair Antti Kojola, Chair of the Board, Partner,  
LEAD Partners Oy*
- 09.10-10.30 MAXIMIZING SUPPLY CHAIN PROFITABILITY USING THEORY OF CONSTRAINTS**  
*Dr Lisa Lang, Science of Business*
- 10.30-11.00 COFFEE**
- 11.00-12.30 MAXIMIZING SUPPLY CHAIN PROFITABILITY USING THEORY OF CONSTRAINTS (continues)**  
*Dr Lisa Lang*
- 12.30-13.30 LUNCH**
- 13.30-14.15 60% WORKING CAPITAL EFFICIENCY IMPROVEMENT IN 18 MONTHS**  
*Heikki Kaasalainen, Factory Director, Glaston Finland Oy*
- 14.15-15.15 SUPPLY CHAIN MEASURES THE THEORY OF CONSTRAINTS WAY**  
*Brad Stillahn, Science of Business*
- 15.15-15.35 COFFEE**
- 15.35-16.20 CARGOTEC SUPPLY DEVELOPMENT, CASE POLAND - HOW CARGOTEC MOVED SUPPLY OPERATIONS CLOSER TO CUSTOMERS**  
*Mika Selänne, Vice President, Operations Europe,  
Cargotec Supply, Cargotec Oy*
- 16.20-16.30 WRAP-UP AND CLOSING OF SEMINAR**  
*Chair Antti Kojola, Chair of the Board, Partner,  
LEAD Partners Oy*
- 16.30-18.00 COCKTAILS AND NETWORKING**

## KOHDERYHMÄ

Seminaarista hyötyvät kaikki yritysten avainasemissa työskentelevät ammattilaiset: yritysjohto, yksikön vetäjät, kehitysjohto, tietohallinto, hankinta-, tuotanto- ja myyntijohto, logistiikka- ja SCM-johto / konsultit sekä alan tutkijat ja opettajat.

## ILMOITTAUTUMINEN

14.10.2011 mennessä

Internet: [www.supplychainforum.fi](http://www.supplychainforum.fi)  
sähköposti: [koulutus@logy.fi](mailto:koulutus@logy.fi)  
puhelin: (09) 6963 744

## HINTA

Osallistumismaksu on 735 euroa. Suomen Osto- ja Logistiikkayhdistys LOGYn jäsenet 635 euroa. Päätoimiset tutkijat ja opettajat 390 euroa. Hintoihin lisätään alv 23 %. Hintaan sisältyy seminaarin ohjelma, tarjoilut sekä Networking Cocktails. Osallistumismaksu laskutetaan ennen seminaaria.

## PERUUTUSEHDOT

Pyydämme ilmoittamaan peruutuksesta kirjallisesti. Jos osallistuminen peruutetaan vähintään kaksi (2) viikkoa ennen tapahtuman alkua, veloitamme toimistokuluina 15 % + alv tapahtuman hinnasta. Viimeisen ilmoittautumispäivän jälkeen tehdyistä peruutuksista tai peruuttamatta jätetystä ilmoittautumisesta veloitamme osallistumismaksun kokonaisuudessaan. Esteen sattuessa paikan voi luovuttaa kollegalle. Mikäli tapahtuma perutaan järjestäjän toimesta ja osallistumismaksu on jo maksettu, palautetaan osallistumismaksu kokonaisuudessaan osallistujan ilmoittamalle tilille.

Järjestäjät:

Suomen Osto- ja Logistiikkayhdistys  
LOGY ry  
Logistra Consulting Oy

## UNDERSTAND YOUR CUSTOMER = SELL MORE WORKSHOP 21.10.2011, HELSINKI

**Do you want to increase your sales?** Stop endless chasing of cost reductions and find out how to increase sales by focusing on your customers significant needs. Hurry to book your seat to the workshop with the foremost Theory of Constraints marketing expert in the world – **Dr. Lisa Lang**. Ensure you are in by registering to the event NOW - **10 first companies are guaranteed a seat!** This will be an intimate hands-on session where you will discover YOUR customers' true needs.

[www.logy.fi/sellmore](http://www.logy.fi/sellmore)

