

Cumulus Resort Airport Congress Center, Vantaa  
21.–22.3., 24.–25.4. ja 23.–24.5.

**LOGY**

# OSTON PERUSKURSSI

Jokaiselle hankinnan ammattilaiselle  
välttämätön valmennuspaketti!

Ostotoimintaa kehittämällä alennat kustannuksia,  
tehostat toimintaa ja luot kilpailuetua

## **Valmennuksen käytyäsi:**

1. hallitset tilaamiseen ja toimittamiseen liittyvät yksityiskohdat ja koko hankintaprosessin
2. ymmärrät hankintojen osuuden yrityksen taloudellisessa toiminnassa
3. osaat neuvotella tavoitteellisesti ja tuloksellisesti
4. pystyt huomioimaan oston vaikutukset logistiseen prosessiin ja logistiikan hyödyntämisen toiminnan tehostamisessa



**"Loistava!"**

**"Kouluttajat asian osaavia ammattilaisia."**

# Valmennuksessa käsiteltäviä aiheita:

## Ostotekniikka

### Hankintatoimen kokonaisuus

- » hankintojen arvo
- » trendit
- » hankintaorganisaatio
- » hankinnan prosessit

### Hankintojen suunnittelusta sopimukseen

- » hankintaehdotukset ja spesifikaatio
  - materiaalihankinnat
  - palveluhankinnat
- » tarjouspyyntö
- » tarjousvertailu
- » tilaus / sopimus

### Hankintojen lainsäädännön perusteet

- » oikeustoimi- ja kauppalaki
- » palvelujen hankinnan erityispiirteet
- » vakiosopimusehdot

### Operatiivisen oston tehtävät

- » nimikkeistön hallinta / tuotemuutokset
- » poikkeamaseuranta
- » reklamaatiot

### ABC-analyysi ja materiaalinohjaus

### Kansainvälinen hankintatoimi

- » toimituslausekkeet
- » pakkaus ja kuljetus
- » ulkomaankaupan maksuliikenne
- » huolinta ja tullaus

### Toimittajan arviointi ja auditointi

### Ostotoiminnan mittaaminen

## Hankinnat ja talous

- » osto- ja hankintatoimen rooli yritystoiminnassa
- » yrityksen taloudelliset toimintaedellytykset
- » taloudellinen toimittajavalinta ja – seuranta
- » operatiivisen laskentatoimen hyödyntäminen hankintatoiminnassa
- » hinnoittelumekanismit
- » taloudellinen kokonaisnäkemys ja kokonaiskustannusten hallinta

## Osto osana logistiikkaa

- » logistiikan merkitys
- » logistiikkakustannukset
- » logistinen prosessi
- » logistiikan tavoitteet ja päämäärät
- » varastointi ja kuljetus, toimitusvalvonta
- » logistiset palvelut ja ulkoistaminen
- » logistisen ketjun hallinta ja seuranta
- » laatu- ja ympäristöjärjestelmät

## Tuloksellinen neuvottelutaito

### Orientaatio

- » mikä ihmeen neuvottelu?
- » erilaiset neuvottelutilanteet

### Onnistuneen neuvottelun peruspilarit

- » neuvottelutyyli
- » neuvottelutavoite
- » ihmisten väliset suhteet
- » vastapuolen intressit
- » neuvotteluvoima
- » yleiset mittapuut ja normit

### Neuvottelutapahtuma tulokselliseksi

- » järjestelmällinen neuvottelutapahtuma – systemaattinen neuvottelun eteenpäin vieminen
- » käytännön casejä, neuvottelutilanteiden harjoittelua

### Patti- ja ristiriitatilanneneuvottelut

- » kemiat kuriin ja sieltä onnistuneeseen neuvottelutulokseen
- » hankalat tilanteet ja haasteelliset henkilöt
- » patti-tilanteesta ulos

## Kouluttajat:

**Timo Kivistö**, konsultti, DI, Timo Kivisto Consulting  
**Hanna Pajunen-Muhonen**, toimitusjohtaja, DI, Innodea  
**Hannu Soininen**, toimitusjohtaja  
**Lauri Vihonen**, konsultti, Leader's Beacon  
**Satu Pitkämäki**, Partner, valmentaja, Coach  
**Tuija Aro**, valmennusjohtaja

## Hinta:

Hinta (yksityinen puoli):

2990 euroa + alv (6 päivää),

LOGYn jäsenille 2690 euroa + alv.

Hinta (julkinen puoli):

2390 euroa + alv (6 päivää),

LOGYn jäsenille 2095 euroa + alv.

Hinta sisältää kuusi koulutuspäivää, kurssimateriaalit ja tarjoilut.

## Ilmoittautuminen:

- » internetissä [www.logy.fi/koulutus](http://www.logy.fi/koulutus)
- » sähköpostilla [yhdistys@logy.fi](mailto:yhdistys@logy.fi)
- » puhelimitse 044 336 7083

## Järjestäjä:

Suomen Osto- ja Logistiikkayhdistys  
LOGY ry,  
Ratamestarinkatu 7 A, 00400 Helsinki

## Lisätiedot:

Tanja Tulonen,  
vs. koulutuspäällikkö  
» [tanja.tulonen@logy.fi](mailto:tanja.tulonen@logy.fi)  
» 050 371 0517

Muutokset mahdollisia

**LOGY**